

## Responsable Commercial

### Mission :

Pour accompagner son évolution et accroître son activité, notre équipe a besoin d'un(e) Responsable Commercial disponible dès que possible. Votre mission consistera à développer la clientèle Corporate de Rêves en Cadeau. Voici les différentes tâches que vous serez amené à effectuer :

- Prospection téléphonique
- Organisation de rendez-vous pour présenter la société
- Négociation des contrats de vente
- Gestion de la relation avec les clients
- Augmenter la visibilité de la société (présence sur les salons, référencement, création de partenariats...)
- Analyse du marché et veille concurrentielle

### Profil recherché :

- Formation supérieure niveau bac+4/ +5
- Bonnes connaissances en marketing
- Bonne fibre commerciale
- Expérience dans le milieu du luxe et/ou du tourisme appréciée
- Goût pour le secteur du loisir & de l'innovation
- Esprit analytique et quantitatif

### Compétences requises :

Maîtrise des différents logiciels du Pack Office Microsoft.

### Qualités requises :

- Créativité, curiosité, sens de la négociation et du commerce sont des qualités essentielles.
- Rigoureux (se), autonome, organisé(e)
- Esprit d'initiative
- Esprit d'équipe
- Bonne présentation et élocution
- Sens du relationnel
- Force de conviction
- Et surtout très motivé(e) !

### Type de contrat :

Contrat à durée indéterminé

### Lieu :

38 rue de Trévis, 75009 Paris

### Salaire :

A négocier selon votre profil (fixe+prime)

### Contact pour postuler :

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation à cette adresse : [drh@revesencadeau.fr](mailto:drh@revesencadeau.fr)