



1 DELEGUE COMMERCIAL en CDI – Région Normandie (H/F)

Nous explorons les mers et les océans depuis 300 ans. Ce qui a commencé avec un unique navire est maintenant une flotte magnifique. Au cours des siècles, la famille Aponte a consacré son temps à naviguer sur les océans, et a créé en 1970 MSC (Mediterranean Shipping Company) qui est à présent le 2ème plus grand armateur de porte-conteneurs dans le monde. Avec un tel amour de la mer et un héritage de navigateurs si riche, MSC Croisières fut créée en 1988 et est devenue l'une des Compagnies de croisières à la croissance la plus rapide au monde, avec une flotte de 17 navires. Une multitude d'itinéraires est proposée dans le monde entier et plus de 14 millions de voyageurs ont déjà choisi MSC Croisières.

Le poste

Rattaché au Responsable des Ventes France Nord, vous assurez le développement de notre activité auprès des agences de voyages et partenaires par une forte implication sur le terrain.

Vos principales missions

- Assurer la promotion des produits, nouveautés et services proposés par MSC Croisières
- Gérer, suivre et fidéliser le portefeuille clients
- Développer les ventes par la réalisation de nouveaux partenariats
- Organiser le planning de visites en fonction de la politique commerciale et des priorités
- Réaliser les rendez-vous commerciaux, animer et former sur les produits
- Mettre en place des actions commerciales et mesurer les retombées
- Fournir au Responsable des Ventes un planning ainsi qu'un reporting régulier d'activité.

Profil et qualités requises

- De formation supérieure dans le domaine commercial ou tourisme, vous justifiez d'une expérience significative dans la vente de produits et services en B2B.
- Vos connaissances du secteur du tourisme et de la croisière seront appréciées.
- Excellent tempérament commercial, bonne présentation,
- Force de proposition, esprit créatif, inventif et développeur
- Organisation, méthode de travail, esprit d'équipe
- Rigueur, sérieux et maturité, sachant rendre compte à sa hiérarchie
- Caractère dynamique et battant
- Permis B valide (véhicule de fonctions), déplacements semaine (Départements 50-53-72-61-14-28-27-76).

Poste à pourvoir dès que possible. 39h/semaine. Rémunération selon expérience.

Rejoignez MSC Croisières et partagez notre esprit visionnaire et entrepreneurial qui nous a permis de réaliser 800% de croissance en 10 ans. D'ici 2022, nous doublerons la flotte et le nombre de passagers à bord, nous recherchons donc des talents et des personnes ambitieuses pour accompagner notre forte croissance. Travaillez dans cet environnement fascinant et atypique où l'esprit d'équipe et d'initiative est plébiscité et où chaque jour est différent.

N'hésitez plus, postulez ! CV+ lettre de motivation à : recrutement@croisieres-msc.fr