

POSTE DE COMMERCIAL GROUPES NATIONAL (H/F) – CDI – Poste à pourvoir immédiatement

L'ENTREPRISE

Tour Operateur leader en France, spécialistes des voyages vers la zone Asie, Asie Mineure et Pacifique, Asia propose une large gamme de produits touristiques : voyages sur-mesure, séjours à la carte, circuits accompagnés en petits groupes, vols et voyages d'entreprises.

Asia compte plus de 120 collaborateurs en France et est distribuée à la fois en agences de voyages traditionnelles, sur notre site web www.asia.fr et dans nos 5 Espaces Asia de Paris, Lyon, Marseille, Nice et Toulouse.

Notre philosophie du voyage nous conduit à imaginer, inventer et créer des produits originaux pour faire partager notre passion de l'Asie et du Pacifique.

Nous recrutons pour notre Service Groupes un(e) chargé(e) du développement commercial en contrat à durée indéterminée.

MISSIONS PRINCIPALES

En lien direct avec la responsable du service, vous aurez pour mission principale la prospection et le développement commercial.

- Promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise
- Développer les ventes Groupes
- Recenser et contacter les prospects clients, analyser leur besoin
- Mettre en avant et proposer les produits groupes
- Animer des actions ciblées de communication
- Participer aux salons
- Réaliser une veille concurrentielle
- Etablir un reporting régulier
- Réaliser les rendez-vous clients et rédiger un cahier des charges pour les chargés de projet

PROFIL RECHERCHE

- Vous disposez d'une expérience en tant que commercial dans le tourisme
- Vous possédez un portefeuille clients
- Vous avez le sens de la négociation
- Vous avez une bonne présentation et expression orale et écrite
- Vous êtes curieux, dynamique et autonome
- Vous maîtrisez le Pack Office

REMUNERATION

Merci nous indiquer vos prétentions

CONTACT

Merci d'adresser vos CV et lettres de motivation par e-mail à cansaldi@asia.fr

